

UNIONCAMERE

Zambianchi:
«Più aiuti alle
imprese, la crisi
sarà lunga»



■ In Emilia-Romagna «una situazione di pesante e diffusa crisi, in un contesto di generale recessione internazionale», una «crisi senza precedenti» in cui seppur speranze sono riposte nel vaccino, ci vorrà «tempo e molto ci sarà da fare per attenuare e risolvere le conseguenze economiche e sociali che la pandemia sta provocando alle nostre imprese ed alla nostra economia». Così Alberto Zambianchi, presidente Unioncamere Emilia-Romagna, per il quale «resistere» è «la parola d'ordine di questo difficilissimo momento» con le imprese che «hanno dimostrato in questi lunghi mesi una straordinaria

capacità di resilienza e reazione», per cui ora sta alle istituzioni «cercare di sostenerle in tutti i modi possibili, attraverso provvedimenti rapidi ed efficaci. Come Camere di commercio stiamo operando sui territori e come sistema camerale assieme alla Regione Emilia-Romagna, per cercare di attutire gli effetti di una crisi profonda come mai dal dopoguerra. Sappiamo che i ristori sono un contributo insufficiente a coprire le perdite di incassi e fatturato registrati dalle imprese. Ci impegniamo ad accelerare i tempi di erogazione dei contributi e di supportare le imprese con servizi, iniziative ed interventi».

Interporto Nuovo collegamento intermodale con il Sud Italia

Grazie alla collaborazione tra Cepim e Lugo Terminal verranno tolti dalla strada 15mila camion. Serpagli: «Risultato importante, ora stiamo lavorando sull'asse tirrenica»

PATRIZIA GINEPRI

■ Grazie alla collaborazione tra Cepim e Lugo Terminal, è stato inaugurato un nuovo collegamento ferroviario intermodale tra l'Interporto di Parma e Giovinazzo (Bari), con sosta commerciale a Lugo (Ravenna). Le unità di carico potranno proseguire per tutto il Sud Italia e sfruttare il gateway marittimo per Turchia e Grecia o più in generale per i Balcani. Da Parma si potranno sfruttare i collegamenti esistenti con Francia, Germania, Gran Bretagna e con i Paesi Scandinavi. Con una frequenza di 3 circolazioni settimanali che diventeranno 6 entro giugno, il treno sarà in grado di caricare containers di diverse dimensioni.

Si potranno acquistare servizi terminal to terminal, per chi possiede le proprie unità di carico, ma sarà anche possibile usufruire del servizio door to door utilizzando la flotta di container High Cube 45' e semirimorchi doppio profilo di proprietà di Lugo Terminal, che è anche in grado di eseguire primo ed ultimo miglio con i propri camion. Questo treno contribuirà concretamente al Green Deal promosso dalla Commissione Ue, togliendo dalla strada, a regime, quasi 15mila camion all'anno per un risparmio di Co2 pari a circa 10.000 tonnellate.

«Un risultato importante - sottolinea il presidente di Cepim Gianpaolo Serpagli - condotto



INTERPORTO DI PARMA Nuovo collegamento ferroviario

da Lugo Terminal che ringraziamo e che è sfociato nella collaborazione con Cepim a beneficio di tutto l'Interporto di Parma, sempre più direzionato a spostare merci su rotaia per le lunghe distanze ed a promuovere progetti intermodali integrando l'offerta ai clienti con servizio camionistico di primo e ultimo miglio.

Noi facciamo parte di Uir, l'Unione degli interporti italiani, e la collaborazione con Lugo è nata proprio all'interno dell'associazione. Ora stiamo lavorando sulla parte tirrenica affinché l'intermodalità diventi un punto forte anche in quell'area. Serve una rete commerciale sviluppata e devo dire che con la struttura che ci

siamo dati e le collaborazioni che si stanno instaurando all'interno dell'Interporto, può portare a risultati significativi. Con il nuovo terminal a cui stiamo lavorando per accogliere i treni europei, riusciremo ad avere un'economia di scala anche per le imprese di Parma. All'interno dell'Interporto si è creata una sinergia, da Lanzi Trasporti a tutte le imprese presenti, per arrivare a spostare più materiali possibili dalla gomma al ferro. Questo è un passaggio centrale, perché ci siamo inseriti in un percorso Nord Sud che avrà sviluppi importanti». Nel frattempo sono ultimate le quattro rotaie del nuovo terminal dell'interporto, ora deve essere realizzato il vasto piazzale. «A parte Verona una struttura del genere non ce l'ha nessuno in Italia - sottolinea Serpagli. Intanto la richiesta di magazzini nell'area è sempre alta a dimostrazione del ruolo strategico dell'infrastruttura di Fontevivo».

Upi-Ice «Mercati in diretta»: in programma altri 8 webinar

Il prossimo è previsto il 20 gennaio: il focus sarà su Egitto, Marocco e Tunisia. Il calendario proseguirà il 27 con la Cina

■ Prosegue il programma di webinar gratuiti, organizzati da Unione Parmense degli Industriali e Ice - Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane, avviato il 10 dicembre con lo scopo di supportare le aziende nell'operare sui mercati internazionali in modo incisivo e coordinato, nonostante la pandemia. La rassegna «Mercati in Diretta» prevede altri otto incontri e analizza i singoli Paesi dando aggiornamenti sulla situazione

economica e finanziaria e sulle prospettive future, usando un approccio operativo e interattivo. Una formula che piace alle aziende: sono tante quelle che hanno assistito ai webinar già realizzati su Svezia e Danimarca, Francia e Spagna, apprezzando le concrete opportunità di business tracciate dai Responsabili degli uffici esteri dell'Agenzia Ice, la possibilità di interagire in diretta con domande e risposte e di prenotare incontri one to one. Ogni webinar presenterà i

mercati in termini di cambiamento dei consumi, evoluzione dei sistemi distributivi, prospettive economiche, adattamento delle strutture produttive, ruolo della finanza, regole per la circolazione dei lavoratori, situazione sanitaria e altro. Il prossimo incontro, in programma il 20 gennaio ore 15, si focalizzerà su Egitto, Marocco e Tunisia; il calendario proseguirà poi con Cina (27 gennaio), Belgio e Paesi Bassi (29 gennaio), Turchia (3 febbraio), Austria Polonia e Romania (5 febbraio) e poi Germania, Usa e Russia il 10, 17 e 25 febbraio. Per informazioni scrivere a webinar.servizi@upi.it oppure economico@upi.pr.it

Cedacri Vendita, lunedì le offerte vincolanti

■ Conto alla rovescia per la scadenza delle offerte vincolanti su Cedacri, previste all'inizio della prossima settimana, probabilmente il 18 gennaio. In gioco c'è il controllo della società italiana specializzata nella fornitura in outsourcing di servizi di information technology per le banche, partecipata da un gruppo di istituti di credito di piccole e medie dimensioni e soprattutto dal fondo Fsi Mid-Market Growth Equity Fund. In campo per acquisire l'azienda guidata da Corrado Sciollo sono Accenture e la Ion Investment dell'imprenditore Andrea Pignataro. Sarebbe invece alla finestra la società romana Engineering

(controllata dai private equity internazionali Nb Renaissance e Bain Capital). Come spiega il Sole 24 Ore, le discriminanti per la scelta saranno di due tipi: economiche e industriali. Conterà quindi la valutazione ma anche il piano industriale che verrà presentato. Negli scorsi mesi si era parlato di una valutazione di Cedacri attorno a 1,6 miliardi. Nell'operazione ci potrebbe essere anche un tema di garanzia dell'italianità, visto che il settore fintech è stato indicato dal governo come strategico per il Paese. La palla passerà agli azionisti di Cedacri, che fino a qualche mese fa puntavano a quotare l'azienda.

CISITA INFORMA



GESTIRE LO SMART WORKING

■ Lo smart working è la modalità di lavoro del futuro, è moderno, a misura d'uomo, efficiente, conveniente. La recente pandemia ha colto di sorpresa molte aziende che non lo avevano ancora utilizzato. Se gestire i collaboratori è una delle attività più difficili per i responsabili, gestirli a distanza può creare nuove difficoltà, occorre quindi adottare determinati comportamenti e metodi per poter trarre vantaggio da questa nuova opportunità. Il corso in programma nelle prossime settimane è rivolto a imprenditori, manager, responsabili, project manager. Per maggiori informazioni e per conoscere il calendario e le modalità di partecipazione contattare direttamente: Lucia Tancredi, tancredi@cisita.parma.it

SOCIAL MEDIA MARKETING

■ Il corso, organizzato da Cisita nel mese di gennaio, ti insegna a sfruttare le potenzialità dei social media. Imparerai a: • Gestire i passi fondamentali di una strategia di social media marketing; • Definire obiettivi concreti e misurabili; • Selezionare i social media più adatti al tuo tipo di impresa; • Pianificare la creazione e pubblicazione di contenuti. Per info: Lucia Tancredi, tancredi@cisita.parma.it

LE REGOLE INCOTERMS 2020

■ L'obiettivo di questo incontro, in programma nelle prossime settimane, è una formazione approfondita sulle regole Incoterms® 2020 in rapporto agli aspetti fondamentali che tipicamente caratterizzano le operazioni di export e import. Per maggiori informazioni e per conoscere il calendario e le modalità di partecipazione contattare direttamente: Lucia Tancredi, tancredi@cisita.parma.it



Investi con noi in un futuro sostenibile

Per i tuoi investimenti sostenibili scegli Crédit Agricole, la Banca con oltre 50 milioni di Clienti nel mondo, e Amundi, leader europeo del risparmio gestito*.

credit-agricole.it 800.77.11.00

*Fonte: IPE "Top 600 Asset Managers" pubblicato a giugno 2020, sulla base delle masse in gestione al 31/12/2019. Messaggio pubblicitario. Per avere maggiori informazioni sulle condizioni economiche, contrattuali, sulle caratteristiche, sui rischi e sui costi consulta il KIID e il prospetto disponibile nelle Filiali del Gruppo bancario Crédit Agricole Italia e sui siti www.credit-agricole.it e www.amundi.it. La Banca si riserva di valutare la sussistenza dei requisiti necessari per la distribuzione. Questo annuncio non costituisce un'offerta di vendita né una sollecitazione all'investimento.

Amundi
ASSET MANAGEMENT

CRÉDIT AGRICOLE
Una grande banca, tutta per te.