GAZZETTA DI PARMA GIOVEDÌ 18 FEBBRAIO 2016 12

Economia Parma



www.cariparma.it

venti operativi netti si attestano a quota 1.773 milioni di euro migliorando su base annua del

migliorando su base annua del 2,6%. Tengono gli interessi netti (1,011 milioni), mentre le
commissioni nette raggiungono i 710 milioni (+1,9%). Dal
canto suo, con oltre 44 milioni
di euro il risultato dell'attività
finanziaria si avvicina a raddoppiare quanto contabilizzato nel 2014. Gli oneri operativi
(1,008 milioni) rispendino ono con
propositi di controlo di controlo di controlo di
propositi
propositi

(1.008 milioni) rispecchiano sostanzialmente i costi dell'e-

sostanzialmente i costi dell'e-sercizio precedente, mentre la gestione operativa - con un co-st/income in riduzione a quota 45,5% - si conferma un punto di forza del Gruppo. Il risultato corrente al lordo delle imposte

sfiora i 350 milioni di euro (+56,9 milioni), per un utile netto di 221 milioni di euro e un

netto di 221 milioni di euro e un Roc del 4,6%. Il patrimonio netto di Gruppo sale a 4,9 mi-liardi (+3%), per una massa amministrata che ammonta a 99,2 miliardi (+5%). Lusinghieri a tal proposito i dati sulla raccolta: a quella di-retta (39 miliardi +5%) ha con-

retta (39 miliardi, +5%) ha con-

tribuito in modo significativo

tributio in modo significativo la crescita delle giacenze sui conti correnti. Raccolta indiretta a quota 60,2 miliardi (+6%) e gestita a 25,5 miliardi (+1%). Solo il portafoglio crediti (37 miliardi) cede 2 punti percentuali ai valori 2014, tuttavia il risultato è condizionato

tavia il risultato è condizionato

dalla riclassifica su un impor-

dalla riclassifica su un impor-tante cliente passato ad impie-go interbancario. Infine, Cari-pama Crédit Agricole riporta un indebitamento netto di 1.420 milioni di euro, in fles-sione di 2.034 milioni. L'anda-mento un principalmento ri-

mento va principalmente ri-condotto allo sviluppo della

BILANCI L'ESERCIZIO PROVVISORIO EVIDENZIA OTTIMI RISULTATI

Cariparma cavalca la ripresa **Vola l'utile netto**

L'ad Maioli: «Continueremo a investire in tutti i segmenti per innovare i nostri servizi»

Lorenzo Centenari

Utile netto a 221 milioni di euro (+38%), posizione patri-moniale solida, livelli di liquimomale solida, livelil di liqui-dità più che adeguati. Il Grup-po Cariparma Crédit Agricole cavalca i primi indizi di ripresa e registra anche nel 2015 per-formance di tutto rispetto. In attesa che il prossimo 22 marzo il Cda presieduto da Ariberto Fassati approvi il bilancio annuale, i risultati di esercizio provvisori confermano in geprovision contermano in ge-nerale la capacità dell'istituto di generare un attivo di qualità (sofferenze nette su impieghi clientela al 3,2%, copertura dei crediti deteriorati al 40,5% e delle sofferenze stabili al 57,6%), di rafforzare inoltre la propria solidità natrimoniale propria solidità patrimoniale (Common Equity Tier 1 al-l'11,4%, Total Capital Ratio al 13,5%, rating Moody's A3), in-fine di investire sul proprio modello commerciale e sul rin-

Bacino di utenza

Sono 110mila i nuovi clienti

Cariparma Crédit Agricole allarga il proprio bacino d'utenza: 110 mila i nuovi clienti acquisiti nel 2015, attratti dalla sempre più vasta offerta digitale e multicanale l'andamento multicanale, L'andamento positivo deali impieghi verso privati e aziende conferma il sostegno all'economia reale. Gli impieghi verso clientela retail mostrano una crescita importante, sostenuta in particolare dal comparto mutui casa (+6%, rispetto a una crescita media di sistema dell'1%). Nel settore agroalimentare, impieghi in crescita del 3.4%.

novamento del parco infra-strutture in chiave digitale, aree sulle quali il Gruppo è in-tervenuto nel 2015 nella misura di 110 milioni di euro.

«In un quadro congiunturale «In un quadro congunturale e normativo ancora complesso, il Gruppo ha saputo cogliere i primi segnali di ripresa», com-menta Giampiero Maioli, ad di Cariparma Crédit Agricole e Senior country officer per il Crédit Agricole in Italia. «Sono estremamente, soddisfatto estremamente soddisfatto -aggiunge Maioli - e annuncio aggiunge Maioli - e annuncio che continueremo a investire in tutti i segmenti, per inno-vare il modello di servizio e conquistare la fiducia dei no-stri clienti. Una gestione tra-spagente ed equilibrata ci ha sparente ed equilibrata ci ha consentito in questi anni di raggiungere una solidità patrimoniale ai vertici del sistema bancario nazionale: questo ci permette di guardare avanti

Scendendo nei dettagli, i pro-



ato Giampiero Maioli, ad di Cariparma Crédit Agricole

La «Banque Verte» si conferma fra gli istituti più solidi

La borsa premia i dati del quarto trimestre: azioni +14,1%

L'utile netto del Gruppo Crédit Agricole nel quarto trimestre 2015 ammonta a 882 milioni di L'istituto francese annuncia inol tre la cessione interna della sua quota (il 25%) delle Casse Regionali, per un importo di 18 mi-liardi di euro. Indicazioni ottimamente accolte dalla Borsa di Pa-

stante il contesto di ripresa moderata e di tassi di interesse basderata e di tassi di interesse bas-si, la redditività di Crédit Agricole - si legge in una nota - registra una netta progressione grazie al-la ripresa delle linee di business che hanno realizzato notevoli forci di vincerio apprato tra il sforzi di riposizionamento tra il 2011 e il 2013». Dall'esercizio appena concluso esce rafforzata anche la solidità finanziaria: a fine dicembre 2015 il Cet1 ratio fullyloaded è pari al 10,7%, ossia 30 punti base in più in un anno, mentre il ratio globale «phased

in» di Crédit Agricole sale al 20,3%. Dai conti 2015, quindi, la 20,3%. Dai conti 2015, quindi, la «Banque Verte» si conferma uno degli istituti più solidi d'Europa. Il Cda di Crédit Agricole proporrà alla prossima Assemblea gene-rale la distribuzione di un divi-dendo pari a 0,60 euro per azio-ne, contro gli 0,35 euro distributi in sequito allo scorso esercizio. in seguito allo scorso esercizio. Resi noti anche i conti del Crédit Agricole in Italia: 455 milioni di ro è il risultato netto ottenuto

raccolta e in particolare all'e-missione a settembre 2015 di un secondo covered bond da 1.000 milioni di euro. ◆

UNIVERSITA' FORMAZIONE E RICERCA AL PRIMO POSTO

Food Ateneo, il progetto si svela il 24 febbraio

Interventi di Costantino, Montanari, Giacomini, Neviani, Brighenti, Pezzani, Azzali e Pirondi

II Il Progetto Food d'Ateneo è vo-

luto dall'Università di Parma per luto dall'Universita di Parma per aumentare la propria capacità di contribuire allo sviluppo del tes-suto economico parmense, con particolare riferimento ai settori food ed impiantistica alimentare, vere eccellenze riconosciute nel mondo. Il progetto si realizza se-condo due direzioni: quella della formazione, con l'intento di elaborare proposte formative attuali borare proposte formative attitain e future in linea con i bisogni del mercato del lavoro, e quella della ricerca, per sviluppare le ricerche dei dipartimenti e del tecnopolo per l'agroalimentare (Siteia, Cipack e Cim) in relazione alle pro-blematiche incontrate dalle imprese sul campo. A questo è con-



lustriali La sede di Parma

nesso anche Mastercampus, un progetto che vuole riordinare fab-

progetto che vuole nordinare tab-bricati estrutture del Campus per ottimizzarne il contributo alle funzioni didattiche e di ricerca. Per presentare alle aziende ali-mentari e dell'impiantistica lo sta-to e le potenzialità di sviluppo della comperienza della ricerca pul Seod formazione e della ricerca sul Food dell'Ateneo di Parma e nel contemuna collaborazione più stretta, è stato organizzato un incontro che si terrà a Palazzo Soragna il 24 febbraio alle 17.
Dopo i saluti di Cesare Azzali, distatto dell'Uni e di Conrodo Cia

rettore dell'Upi, e di Corrado Gia-comini del dipartimento di Eco-nomia dell'Ateneo, interverranno: Alessandro Pirondi, direttore di Si-Alessandro Pirondi, direttore dix-teia (Centro interdipartimentale sulla sicurezza e le tecnologie per l'industria alimentare), Roberto Montanari, direttore del Cipack (Centro interdipartimentale per il packaging), Gabriele Costantino, di interne del Cim Comes interali direttore del Cim (Centro interdi partimentale misure), Erasmo Neviani, presidente del corso di laugistrale in Scienze e tecno

rea magistrale in Scienze e tecno-logie alimentari, e Furio Brighenti, pro-rettore alla ricerca. L'incontro sarà occasione per verificare la fattibilità di avanzare progetti università-imprese da finanziare con fondi pubblici regio-nali, statali ed europei. ◆ r.eco.

InBreve

Iccrea e Unicredit

finanziano un contratto di filiera

Chiuso uno dei più importanti finanziamenti in Italia per un contratto di filiera che per un contratto di filiera che vede beneficiarie due aziende agricole emiliane e una lazia-le, per un investimento del valore complessivo di 36,7 mi-lioni di euro. Capofila dell'operazione - si legge in una nota - Iccrea BancaImpresa la banca «corporate» del Cre la banca «corporate» del Cre-dito Cooperativo affiancata da Unicredit - in qualità di ban-ca «co-arranger» e coordina-trice dell'operazione -, Emil Banca Credito Cooperativo, Cassa di Risparmio di Cento, e la Cassa Depositi e Prestiti, per una quota pari al 50%. per una quota pari al 50%, nell'ambito del fondo rotativo per il sostegno alle imprese e gli investimenti in ricerca. gli investimenti in ricerca.
Complessivamente - chiosa la
nota - l'accordo di filiera sottoscritto, oltre alle tre aziende
interessate dagli investimenti
diretti, avrà ricadute su 956 produttori agricoli per un to-tale di 15 regioni coinvolte.

IL 26 FEBBRAIO

Costruiamo il futuro: convegno Legacoop al Centro Malaguzzi

■ Legacoop Emilia Ovest organizza un convegno di porganizza un convegno di por-tata nazionale, programmato per venerdì 26 dalle 9.30 alle 18, al Centro Internazionale Malaguzzi a Reggio Emilia. Il titolo "Costruiamo il futuro – Innovazione e sostenibilità: nuovi percorsi per il settore edile" suggerisce l'obiettivo dell'iniziativa che tocca un tema di grande attualità. La ma di grande attualita. La giornata è pensata come un crocevia di riflessioni e con-fronti. Dopo i saluti istituzio nali di Regione, Provincia, Università di Modena e Re-gio Emilia, a dal presidente. gio Emilia, e del presidente di Legacoop Nazionale, Mauro Lusetti, verrà proposta una se rie di approfondimenti. Nel rie di approfondimenti. Nei pomeriggio, i temi e i nodi sviluppati nelle relazioni della mattina, saranno ulteriormen-te arricchiti da due dibattiti, introdotti e moderati dal pro-fessor Aldo Norsa. Chiuderà Graziano Delrio, ministro delle Infrastrutture e dei Trasporti. CISITA ANCORA POSTI PER IL CORSO

La negoziazione? Un'arte in azienda

II Ci sono ancora posti disponi-Il Ci sono ancora posti disponi-bili per il corso che partirà il 24 febbraio al Cisita Parma - Ente di formazione di Unione Parmense degli Industriali e Gruppo Im-prese Artigiane - dal titolo "L'ar-te della negoziazione in azienda. Accogliere il conflitto, governare e sestire il contraditiro; nee gestire il contraddittorio, negoziare soluzioni, costruire sengoziare soluzioni, costruire sen-so e consenso". Un percorso che vuole offrire l'opportunità di af-frontare la crescente necessità da parte di imprenditori, mana-ger con funzioni commerciali, HR e organizzazioni in genere di acquisire principi, tecniche e metodologie orientati alla gestione professionale nella negoziazione a tutti i livelli e nelle ziazione a tutti i livelli e nelle diverse circostanze. Ad illustra-re i segreti dell'arte della nego-ziazione sarà Arik Strulovitz, ne-goziatore internazionale, ma-ster alla Columbia University (Ura) parte del team di Mishael (Usa), parte del team di Michael Tsur coinvolto in negoziazioni internazionali nei casi di crisi.

«Prima di tutto - spiega l'esper «Prima di tutto - spiega l'esper-to va sottolineato che ci sono di-verse tipologie di negoziazione. Tutte indispensabili per il mon-do aziendale. La prima è la «Ne-gozioazione collaborativa» basata su interessi reciproci; la se-conda, «Challenging negotiation»: sono le negoziazioni che hanno a che fare con emozioni hanno a che fare con emozioni (es. il capo non mi concede le ferie allora io...); la terza è la «Negoziazione difficile», ad esempio quando non capiamo ciò che sta succedendo, quando ciò che sta succedendo, quando ci chiediamo come sia possibile essere arrivati a questo punto (es. quando un fornitore non ci paga); la quarta è la «Crisis nepaga); la quarta e la «Crisis ne-gotiation» ovvero quando la ne-goziazione si blocca; la quinta è «L'emergenza ad alto rischio». Ci sono oltre 20 tipologie di tat-tiche negoziali. E' importante per un'azienda conoscerle, indi viduarle, affrontarle e neutralizzarle». • r.eco.



PROGETTIIN CORSO? CON LA TUA BANCA È PIÙ FACILE RIPARTIRE. FINO A 75.000 EURO RIMBORSABILI IN 96 RATE.





PRESTITO FLESSIBILE



