



Sygest Srl, nata nel 1997, è una società di “Information Technology” con una significativa conoscenza applicata all’industria metalmeccanica ed alimentare, con particolare riguardo alle soluzioni mirate per piccole e medie imprese.

Sygest ha maturato una concreta esperienza in ambito nazionale ed internazionale.

La nostra esperienza e le opportunità offerte dall’evoluzione dell’ICT caratterizzano Sygest come un partner in grado di offrire un servizio di elevato valore.

Oggi, dopo oltre 15 anni di attività, le nostre aree di competenza si sono estese anche agli enti pubblici, alle banche e alle assicurazioni.

Per noi innovare significa conoscere la tecnologia, essere a fianco dei nostri clienti e affrontare con loro l’ottimizzazione in termini di efficienza e di efficacia.

## **Intervista a Artemio Bisaschi**

### **• Quale è stata la principale motivazione che vi ha spinto a creare un contratto di rete?**

«Affrontare oggi il mercato globale significa avere bisogno di maggiori risorse sia economiche che di personale per fronteggiare realtà internazionali con filiali in ogni parte del mondo. Anche molte aziende italiane sono state acquisite da grandi gruppi e la richiesta è quella di poter avere il supporto da strutture adeguate alle loro dimensioni e in grado di rispondere in tempi rapidi e, 24 ore su 24, per dare continuità al business. Servono competenze ampie e variegate. La grande maggioranza delle società di informatica italiane sono invece microimprese, un po' isolate e che difficilmente riescono a crescere. Anche partecipare a bandi emessi da enti pubblici (italiani o europei) è un'impresa improba. Unirsi in rete di imprese è essenziale per sopravvivere e guardare avanti.»

### **Perché è stata importante l'esperienza del contratto di rete?**

«Siamo ancora all'inizio di questa nostra avventura, ma già si intuisce quello che potrà essere: le aziende si cercano per condividere conoscenze che diversamente non avrebbero. Il nostro è un gruppo diversificato dove le aziende sono più complementari che concorrenti. Si sa che ogni piccola realtà cerca di fare un po' di tutto, ma nello specifico della rete abbiamo definito bene quello che le varie aziende associate porteranno come loro competenza in modo che sia facile assegnare i lavori che verranno acquisiti.»

• **Quali risultati avete ottenuto?**

«Per ora è aumentata la conoscenza fra le aziende associate e questo favorisce il confronto e la collaborazione aperta eliminando le barriere che tendono ad isolarci e a lottare uno contro l'altro. Questo credo sia già un grande risultato».