



BE Solutions opera nell'ambito del Document & Process Management evoluto attraverso soluzioni e servizi customer oriented per la Gestione Elettronica dei Documenti e dei Processi, la Conservazione Sostitutiva, la Firma Digitale e Grafometrica, la Composizione Documentale e il Delivery Multicanale (tradizionale cartaceo, privato cartaceo, email, fax, sms, PEC, web).

Offre inoltre soluzioni e servizi relativi la dematerializzazione dei flussi cartacei.

Le divisioni di system integration offrono competenze trasversali, multiplatforma.

BE.Platform è il core delle nostre soluzioni attraverso cui integriamo i più diffusi engine di mercato e customizziamo i verticali di interesse dei nostri Clienti (protocollo informatico, PEC management, iter autorizzativi, mailroom, pratiche paperless, processi paperless, ...).

Le certificazioni interne ci permettono di offrire consulenze di alto livello sulle piattaforme IBM FileNet e Adobe LiveCycle.

La capacità progettuale ci ha permesso di soddisfare non solo realtà di media dimensione ma anche grandi aziende e multinazionali.

Intervista a Corrado Tizzi

• Quale è stata la principale motivazione che vi ha spinto a creare un contratto di rete?

«Siamo convinti che operare congiuntamente per accrescere il valore di una collettività di aziende tra loro complementari faccia in modo che nessuna perda le proprie peculiarità ma che anzi queste possano venire messe in risalto da una nuova entità con maggiore visibilità e forza comunicativa. Unire diverse aziende che operano nello stesso settore e mercato ma che offrono soluzioni e servizi e competenze differenti può permettere ad ogni azienda riunita nella Rete di sviluppare nuove linee di business, nuove opportunità, nuove competenze per se stessa e soprattutto per la Rete accrescendo il valore dell'unione e, nel caso della Rete *Kairos*, del territorio di Parma generando nuove opportunità lavorative».

• Perché è stata importante l'esperienza del contratto di rete?

«E' stata ed è tuttora fondamentale perché la possibilità di sviluppare e consolidare le opportunità e le competenze passa attraverso l'ampliamento degli orizzonti professionali superando il concetto di "imprenditore = padrone" ma andando verso una direzione di "imprenditore = promotore e condivisore" di opportunità a 360°. Solo in questo modo una Azienda, una Collettività e di conseguenza un Territorio possono crescere e prosperare.

E solo attraverso la Rete si possono mettere a fattore comune gli sforzi e gli obiettivi che altrimenti risulterebbero estremamente meno efficaci. L'esperienza ci porta ad essere convinti della necessità di fare Rete focalizzando in modo attento e puntuale, quindi non generico e generalista, gli sforzi affinché a beneficiarne sia la Rete nel suo insieme e di conseguenza ogni singola Azienda. Non è semplice, non è immediato... ma è la cosa giusta da fare».

•**Quali risultati avete ottenuto?**

«Abbiamo scoperto che la cultura degli imprenditori è meno "egoista" di quel che si narra perché da subito ci si è trovati tutti d'accordo nel mettere insieme le forze e nello spingere per il bene collettivo della Rete, senza che qualcuno cercasse di prevaricare le altre realtà o facesse pesare dimensioni maggiori. Anzi, il primo organo direttivo di Rete *Kairos* è la rappresentazione di tutti gli associati perché vede referenti di aziende grandi, medie e piccole. Questo è il primo importante risultato che ogni Rete deve raggiungere perché è su queste basi che si possono raggiungere gli obiettivi di crescita e sviluppo. La Rete deve essere un aggregatore di volontà e sforzi profusi verso una unica direzione, e Rete *Kairos* lo è».